



plus Expertenrat

Die Elite der Vermögensverwalter

im deutschsprachigen Raum

Handelsblatt
Elite Report Edition

Vertrauen verpflichtet

Am 1. Januar 2015 ist die Werther und Ernst Vermögensverwalter GmbH in Bielefeld gestartet und hat sich bereits nach zwei Jahren erfolgreich am ostwestfälischen Markt etabliert. Willi Ernst, geschäftsführender Gesellschafter, über die Erfolgsfaktoren des unabhängigen Vermögensverwalters.

Elite Report: Herr Ernst, was hat Sie motiviert, 2015 den Schritt in die Selbstständigkeit zu gehen?

Willi Ernst: Die Überzeugung, dass der richtige Zeitpunkt für meine Idee gekommen war: für einen unabhängigen Vermögensverwalter, der mit einem hohen ethischen und moralischen Anspruch das Vermögen seiner Kunden langfristig und kompetent betreut – bankenunabhängig, individuell, auf höchstem Niveau, allein dem Kunden verpflichtet und in der Region verwurzelt.

Elite Report: Der Private-Banking-Markt wird von zentral geführten und international agierenden Banken dominiert. Hat Sie dies nicht eher abgeschreckt?

Willi Ernst: Nein. Ganz im Gegenteil. Denn wir gehen bewusst einen anderen Weg und setzen einen Kontrapunkt. Wir fokussieren uns auf unsere Kernkompetenz, die Verwaltung liquiden Vermögens, und verbinden diese mit Nähe, Individualität, Produktunabhängigkeit und langjähriger Erfahrung. Der Erfolg der Neugründung »Werther und Ernst Vermögensverwalter« belegt: Wir geben unseren Kunden gerade jetzt überzeugende Antworten auf die Vertrauenskrise der vergangenen Jahre.

Elite Report: Sie legen großen Wert auf die regionale Verwurzelung von »Werther und Ernst«. Warum?

Willi Ernst: Heimat ist aus meiner Sicht einfach der beste Nährboden für Vertrauen. Das Wissen über Herkunft macht vieles einfacher. Übrigens ein Trend, der in vielen Bereichen von Wirtschaft und Gesellschaft zu erkennen ist. Heimat schafft Identität, die hilft, gleiche Werte, gleiche Normen und gleiche Ziele zu verfolgen. Gemeinsame

Werte und glaubhaftes Handeln im Sinne dieser Werte machen es leichter, miteinander vertraut zu sein.

Elite Report: Was konkret bedeutet Unabhängigkeit für Sie?

Willi Ernst: Kurz gesagt: keine eigenen Produkte, keine Vertriebsvorgaben, kein Verkaufsdruck, keine Konzerninteressen, Entscheidungskompetenz vor Ort.



Willi Ernst, geschäftsführender Gesellschafter, Werther und Ernst Vermögensverwalter GmbH

Elite Report: Können Sie das bitte etwas genauer erklären?

Willi Ernst: Dem Kunden verpflichtet zu sein, bedeutet für uns, allein in seinem Interesse zu handeln. Deshalb delegieren wir dieses Vertrauen auch nicht an anonyme Dritte. Alle Entscheidungen treffen wir vor Ort in Bielefeld in unserem erfahrenen Team – mit dem nötigen Respekt und in der persönlichen Verantwortung für das Vermögen unserer Kunden. Unsere Unabhängigkeit ist unantastbar. Wir sind keinen kapitalmarktorientierten Geldgebern, keinen Konzerninteressen und keinem kurzfristigen Gewinndenken verpflichtet. Unsere Anlageentscheidungen treffen wir eigenständig – allein in der Verantwortung, dem Wohl des Kunden zu dienen. In der Konsequenz gehen wir mit dem Eigentum unserer Kunden um wie mit dem eigenen.

Elite Report: Vielen Dank für dieses Gespräch!



ELITE REPORT 2017

**ELITE DER VERMÖGENSVERWALTER
IM DEUTSCHSPRACHIGEN RAUM**

URKUNDE

DIE

**WERTHER UND ERNST
VERMÖGENSVERWALTER GMBH**

HAT DIE REPORT-JURY MIT BESTEN ERGEBNISSEN ÜBERZEUGT.

DESHALB WIRD SIE

MAGNA CUM LAUDE

IN DIE

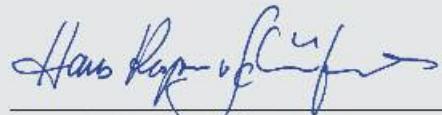
PYRAMIDE DER AUSGEZEICHNETEN

AUFGENOMMEN.

MÜNCHEN, DEN 29.11.2016



EDUARD KASTNER/VERLEGER



HANS-KASPAR VON SCHÖNFELS/CHEFREDAKEUR

Handelsblatt
Elite Report Edition



Das Team (v. l.): Heinrich Nordhoff, Reiner Großeschallau, Thomas Lohse, Martina Kambach, Christian Coesfeld, Ricarda Briefs, Axel Melber, Bettina Studtucker, Bernd Valter, Willi Ernst, Klaus Sudhölter und Julian Hoppe

Werther und Ernst Vermögensverwalter
Altstädter Kirchstr. 6, 33602 Bielefeld
Tel.: +49 (0) 521 / 55 774-0
info@wuevv.de | www.wuevv.de

Kein Kunde möchte durch Wechselbäder getrieben werden. Keiner lässt sich gerne den Schlaf rauben. Besonders allergisch auf derlei Störungen reagieren Senioren. Die beste Medizin dagegen sind klar verständliche Informationen, die die eigentliche Betreuung als Ergänzung qualitativ abrunden. Denn wer die Auf und Abs und die Zusammenhänge an den Märkten versteht, lässt sich nicht mehr so leicht ins Bockshorn jagen. Aufklärung ist immer ein Fundament menschlicher Kundenorientierung und sorgt für Stabilität der Beziehung und Gefühle. Als vorbildliches Haus, das weit über das eigentliche Vermögen hinaus umfassend Kunden überzeugt, wird Werther & Ernst wahrgenommen. Dankbare Kunden verweisen auf diesen Gesamtvorteil, der eben neben der Berücksichtigung der individuellen Bedürfnisse auch außerordentlich gute Leistungen hervorhebt. Ein erfahrener Vermögensverwalter, der hier im wirtschaftlich sehr erfolgreichen Osten Westfalens auf der ganzen Linie überzeugt und entsprechend dank neuer Kunden zügig wächst. □

Impressum: Auszug aus »Die Elite der Vermögensverwalter im deutschsprachigen Raum 2017«

Elite Report Redaktion: Nigerstr. 4 / II, 81675 München, Tel.: +49(0) 89/470 36 48; Chefredakteur: Hans-Kaspar v. Schönfels
Grafische Gestaltung: Falk v. Schönfels; Bildnachweis: Daniel Schvarcz, Infineon Technology AG; redaktion@elitereport.de; www.elitereport.de